

Как давать чаевые при игре в покер

Ср, 29.08.2007 — 00:56

Нет сомнений в том, что покер прошел фазу становления, и уже овладел умами многих. Сейчас наблюдается взрыв популярности. И на этом фоне, сотни, если не тысячи, жаждут проверить, чему они научились, играя в онлайн-казино. Однако, эти игроки ничего не знают о чаевых для дилера, хотя это очень важный для игры момент.

Быть дилером в покерной игре в казино – не самая высокооплачиваемая работа. В некоторых казино они получают меньше, чем официанты, разносящие коктейли. Следовательно, заполнить эту брешь могут только щедрые клиенты. Обычно казино разрешают дилеру оставлять чаевые себе, хотя они их и учитывают для налоговых целей.

Есть хорошее правило – давать чаевые с выигрышного банка, скажем одна – пять фишек, в зависимости от размера банка. Что касается других игроков, они могут давать чаевые дилеру по выбору: или только когда он сменяется, или по окончании их пребывания за столом. Об этом игроки обычно договариваются в начале игры. Это может оказаться не очень-то справедливым для конкретного дилера, получающего чаевые, потому что его уже может не быть за столом, когда игрок соберется уходить, или наоборот.

В турнирах возникает несколько иная проблема. Чаевые невозможно давать во время игры, поскольку турнирные фишки не имеют цены за пределами стола. Все игроки заплатили вступительный взнос за игру, и казино оговаривает, сколько денег идет в призовой фонд, и сколько покерные залы оставляют себе.

И до обидного мало турнирных игроков помнят о дилерах.

Давать чаевые не обязательно. Это добровольное желание показать дилеру, как вы, в денежном выражении, оцениваете его квалификацию, справедливое ведение игры, и даже как человека, ведь дилеры бывают очень обходительными, с чувством юмора, приятными во всех отношениях.

Всегда помните, что большинство игроков, хорошо играющих в покер, имеет хорошую память. А у всех дилеров, без исключения, память еще лучше.

[«CasinoGames»](#) [1]

Источник (получено 12.10.2026 - 05:17):

<http://casinostrateg.ru/news/2007/08/29/%D0%BA%D0%B0%D0%BA-%D0%B4%D0%B0%D0%B2%D0%B0%D1%82%D1%8C-%D1%87%D0%B0%D0%B5%D0%B2%D1%8B%D0%B5-%D0%BF%D1%80%D0%B8-%D0%B8%D0%B3%D1%80%D0%B5-%D0%B2-%D0%BF%D0%BE%D0%BA%D0%B5%D1%80.html>

Ссылки:

[1] <https://www.cgm.ru>