

Мне повезет! Что заставляет людей играть в казино?

Чт, 22.06.2006 — 12:00

Казино никогда не проигрывает. Эта истина известна всем, а тем, кто в казино играет — это понятно и на собственном опыте. Так что же заставляет людей приходить в казино и добровольно расставаться с деньгами?

Недавно на первом этаже дома, где я живу, на месте бывшей парикмахерской, открыли казино. То, что это казино, стало ясно еще до того, как появилась яркая вывеска — окна закрыли массивными щитами, убрали уличные часы, висевшие аккуратно возле здания, и затянули подъезд к дому веселыми гирляндами. Все эти действия — психологические приемы, направленные на то, чтобы привлечь людей в казино и "помочь" им добровольно расстаться с деньгами.

Главное в казино — атмосфера

Клиенту должно быть комфортно. Потому в казино подают бесплатные напитки и закуски, потому там удобные кресла и обязательно — музыка. Клиент не должен отвлекаться. Потому в казино вы не найдете часов. Их нет ни на стенах игровых залов, ни при входе. Если Вы поинтересуетесь, который час, крупье не сможет вам ответить — носить часы ему запрещено. А если вы захотите определить хотя бы время суток, взглянув в окно, вам это тоже не удастся — окон в казино нет.

Зато есть лампы дневного света, развешанные повсюду, и сбивающие игроков с толку. Эти психологические приемы, к слову, применяются не только в казино, но и в круглосуточных торговых центрах и ночных клубах. Цель, по мнению бизнес-психолога Кати Клэр (Kati St Clair), одна — дезориентировать человека и добиться состояния, напоминающего транс.

"Почти-что-выиграл"

"Эффект "почти выигрыша" заставляет игрока переоценивать свои шансы на победу", считает д-р Люк Кларк (Luke Clark), психолог Кембриджского университета. — "Если Ваша лошадь приходит второй, или в автомате выпадают две "семерки" вместо выигрышных трех, Вы почти наверняка продолжите игру.

Игроки переоценивают свою способность сохранять контроль над ситуацией — "уж я-то точно смогу остановиться, когда нужно". Эта человеческая самоуверенность всем знакома и сродни "я могу бросить курить, когда захочу". Как же тут остановиться, когда уже 6 раз подряд выпало чёрное (при ставке на красное) и Вы выгребли все деньги, чтобы сделать следующую, "наверняка выигрышную" ставку!

"Сегодня мы проводим розыгрыш автомобиля!"

Почти во всех казино проводятся такие розыгрыши. Смысл их, по мнению д-ра Кларка, в следующем. Человек выносит суждения о событиях и окружающем мире не только из рациональных фактов — очень сильно действует на восприятие эмоциональная составляющая, образы и впечатления. "Эмоционально сильные образы намного больше влияют на поведение человека", — говорит д-р Кларк.

Казино дополнительно формирует эмоционально насыщенный образ "выигрывания" — проводя показательные супер-розыгрыши, выставляя на розыгрыш запоминающиеся призы, по возможности, показывая крупно выигравших игроков и провоцируя реакцию типа "вон, этот маленький, лысый, картавый и плюгавенький выиграл Феррари — а чем я хуже? Да я явно лучше и, по-любому, хоть что-нибудь выиграю".

Неписанные правила игорного бизнеса, о которых мы рассказали — лишь отражение природы человеческой психики. Не поддаться на эти приемы — практически невозможно. Обыграть казино — тоже вряд ли. Но тяга к игре, имеющая глубокие корни в психике, заставляет миллионы людей проигрывать, проигрывать и проигрывать — в надежде на выигрыш.

Мне повезет! Что заставляет людей играть в казино?

Опубликовано CasinoStrateg.ru (<http://casinostrateg.ru>)

Ирина Павленко

[«Effecton.ru»](#) [1]

Источник (получено 12.10.2026 - 19:50):

<http://casinostrateg.ru/news/2006/06/22/%D0%BC%D0%BD%D0%B5-%D0%BF%D0%BE%D0%B2%D0%B5%D0%B7%D0%B5%D1%82-%D1%87%D1%82%D0%BE-%D0%B7%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B0%D0%B2%D0%BB%D1%8F%D0%B5%D1%82-%D0%BB%D1%8E%D0%B4%D0%B5%D0%B9-%D0%B8%D0%B3%D1%80%D0%B0%D1%82%D1%8C-%D0%B2-%D0%BA%D0%B0%D0%B7%D0%B8%D0%BD%D0%BE.html>

Ссылки:

[1] <https://www.effecton.ru>